

Система показателей KPI производственной компании

	Цель	Подцели	Подцели	Показатели	Ответственные
1	Увеличение масштаба бизнеса			Выручка	Генеральный директор
1.1	Увеличение объёма выручки по направлению "производство работ"			Выполнение плана направления по выручке	Начальник Коммерческой службы
1.2
1.3
2	Повышение эффективности деятельности			Рентабельность активов	Генеральный директор
2.1	Соблюдение бюджетов проектов			% выполнения бюджета	Руководитель службы производства работ
2.2
2.3
2.4
2.5
2.6	Повышение лояльности персонала			Оценка социально-психологического климата	Начальник кадровой службы
2.6.1	
2.6.2	
2.6.3	
2.7	Повышение квалификации специалистов			Кол-во специалистов, повысивших квалификацию	Начальник кадровой службы
2.7.1	
2.7.2	
2.8	Совершенствование системы управления			Повышение выработки на одного сотрудника	Генеральный директор
2.8.1	
2.8.2	
2.8.3	
2.9	Повышение качества товаров и услуг			Сумма ущерба от недостатков качества	Директор по качеству
2.9.1	
2.9.2	

2.9.3	
2.9.4	
2.9.5	
3	Достоверная финансовая отчётность
4	Прозрачная юридическая структура

① На сайте компании "Питер-Консалт" можно ознакомиться с [примерами разработанных нами систем показателей KPI](#), [отзывами наших заказчиков](#), [записью](#) нашего вебинара "Система показателей - основа управления предприятием", а также с [процедурой заказа и построения этого инструмента](#). Узнайте как провести эти работы **более экономно** в разделе "[Стоимость разработки системы показателей](#)".

① Если вы [заполните эту форму](#), мы подготовим коммерческое предложение, оптимизирующее ваши расходы на выполнение этой работы.